

INFORMATIVO

SINCR-AM

RR
AC

Informativo do Sindicato dos Corretores de Seguros e de Capitalização e Previdência Privada nos Estados do Amazonas, Acre e Roraima • Ano II - Nº 10 - Agosto/Dezembro de 2008



PREMIAÇÃO



FESTA



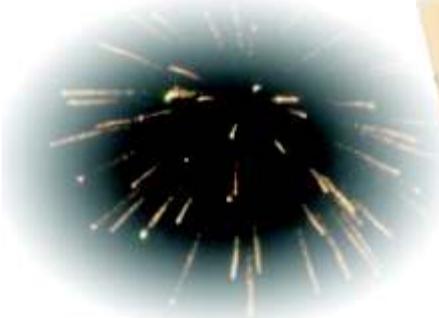
FINAL FELIZ

UM 2009 SEGURO

VISITAS



FORMAÇÃO



EMOÇÃO

PARCEIROS

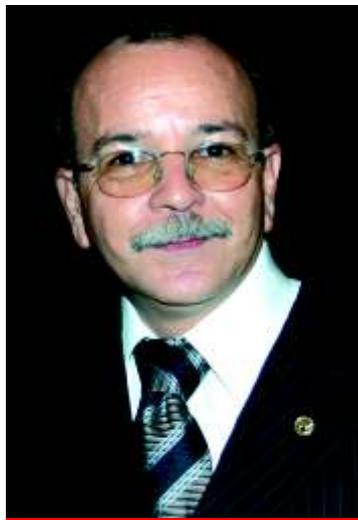


A cada ano enfrentamos novos desafios. Lutamos para vencê-los, como se fossem o primeiro ou o último de nossas vidas. Ser livre, honesto, trabalhador e respeitarmos uns aos outros são valores fundamentais. Podemos errar, aprender, reconstruir e, assim, crescer. Por isso, não devemos ter medo de transformar nossos sonhos em realidade. Hoje, mais do que nunca, é importante ter esperança. Devemos exigir e respeitar direitos, ter fé em nós mesmos e no futuro da categoria. Assumir um compromisso com as transformações capazes de resgatar a ética, a transparência e a felicidade. Vamos começar já e ir além.

Para nós que fazemos o SINCOR-AM/RR, administrar é ir além. Além dos números, das previsões; é ir além do esperado. É assim que estamos construindo uma administração ética e transparente, unindo nossos colaboradores, seguradoras parceiras e os Corretores de Seguros em torno de um mesmo objetivo.

Mas é preciso ir ainda mais longe. Seguro no Brasil, assim como no mundo, tem que ser verdadeiro, ético e positivo. Uma instituição essencial ao desenvolvimento da sociedade.

Queremos agradecer a você tudo que a gente colheu este ano. 🍷



Gilvandro Guedes de Moura
Presidente do SINCOR AM-AC-RR

Alertas

I Ética

Seja um corretor ético!!!

É grátis, rápido e irá deixar seu cliente satisfeito.

Basta visitar o site do SINCOR www.sincor-am.org.br ou no site da FENACOR www.fenacor.com.br e faça sua adesão e receba o seu certificado.

Quem
tem é
CorretoR

II Curso para Habilitação de Corretores de Seguros

Curso com início em 02/03/2009 onde o aluno é avaliado por módulos. O certificado é conferido aos aprovados com 50% de acerto em cada disciplina e o mínimo de 75% de frequência.

Inscrições:

A partir de 12/01/2009.

Sincor - AM/AC/RR - Rua. 24 de Maio, 220 - Sala 404 - Centro

Fone: (92) 3233-55-72/ 3233-82-59/3184-2572 - faleconosco@sincor-am.org.br

VAGAS LIMITADAS

CLASSICOR faleconosco@sincor-am.org.br
Para anunciar: Fone: (92) 3233-5572



VERSÃO ON-LINE
www.sincor-am.org.br

TELEFONES PARA CONTATO

Geral:..... 3233.5572
Fone/Fax:..... 3233.8259
Diretoria:..... 3184.2572
Presidência:..... 3184.2571

EXPEDIENTE



SEDE PRÓPRIA

Endereço: Rua 24 de Maio, Nº 220
Ed. Rio Negro Center – Centro
4º Andar – Sala: 404 - Manaus – AM
E-mail: faleconosco@sincor-am.org.br

DIRETORIA

Presidente:
Gilvandro Guedes de Moura
Vice-Presidente:
Jair Antonio Martins Fernandes
1º Secretário:
Alvaro Regis de Menezes Junior
2º Secretário:
Eliane Flor. Gonçalves Batista
1º Tesoureiro:
Francisco de Assis Silva Sales
2º Tesoureiro:
Jacenira Leles Dias
Suplentes
Maria Lúcia dos Vales Santos
Joaquim Vidinha de Souza Filho
Rosa Gisele Batista de Souza

CONSELHO FISCAL

Geneval Barreto da Cunha
Francisco das Chagas Castro
Antonio dos Reis Ventura

Suplentes

Nilton de Melo Balbi
Gilmar Serrão Pereira
Victor Sergio Pereira do Nascimento

DELEGADOS JUNTO A FENACOR

1º Delegado:
Gilvandro Guedes de Moura
2º Delegado:
Jair Antonio Martins Fernandes
3º Delegado:
Alvaro Regis de Menezes Jr.
4º Delegado:
Anunciada Almeida Alves
DIRETORES ADJUNTOS
Desenv. Profis.:
Jair Antonio M. Fernandes
Estratégia /Marketing:
Victor Sérgio P. Nascimento
Benefícios/Social:
Eliane Florêncio G. Batista



Informativo do Sindicato dos Corretores de Seguros e de Capitalização e Previdência Privada nos Estados do Amazonas, Acre e Roraima

Coordenador Geral:

Gilvandro Guedes de Moura

Coordenador:

Ernesto Pereira de Vasconcelos

Publicidade:

Jamil Diniz (92) 3233-5572

Colaboradores:

Crônicas do Seguro: Angelo Monteiro
Coluna Jurídica: Dr. Jean Pierre Bessa
Victor Sergio Pereira do Nascimento
Jair Antonio Martins Fernandes

Redação e Edição:

Ernesto Vasconcelos
Jamil Diniz

Diagramação:

Raisa da Silva Q. Pierre
Ponto Norte Comunicação
Fone: (92) 3237-1857

Impressão:

Neográfica - Fone: (92) 3664-0124
Tiragem: 3.000 exemplares



Notícias

Criada 1ª Delegacia do SINCOR AM/RR em Boa Vista



Em vista protocolar do Presidente Gilvandro G. Moura, acompanhado do Vice-Presidente Jair A. M. Fernandes e 1º Diretor Tesoureiro Fco. De Assis Silva Sales à Cidade de Boa Vista, Capital do Estado de Roraima, em consenso e por aclamação foi criada a Delegacia Regional do SINCOR para aquele estado.

Foram nomeados para nortear os trabalhos do Sindicato junto aos Corretores de Seguros locais: Sr. Osvaldo Sábio (Delegado) e Srs. Vicente Paulo Silvestre e Cezarino Pereira de Oliveira (Assistentes).

Oportunamente o Sr. Jair, Diretor de Formação ministrou palestra aos presentes, se fez o anuncio das ações que a instituição vem desenvolvendo.

SUL AMÉRICA inaugura C.A.S.A em Manaus

Com a presença de Diretores Executivos a SulAmérica Seguros inaugurou no dia 05/12/2008 o Centro de Atendimento de Serviços Automotivos em Manaus; O presidente em exercício do SINCOR-AM/RR Sr. Jair A. M. Fernandes, Diretores Alvaro R. M. Junior e Elianete F. G. Batista (1º e 2ª Secretários respectivamente) foram recepcionados em conjunto com grande número de Corretores de Seguros.



SINCOR AM/RR recebe Prêmio Status Manaus

Em sua 13ª edição ocorreu no dia 12/12/2008 a entrega do troféu Status Manaus, prêmio que distingue entidades e personalidades pelos serviços prestados a sociedade Manauara promovido pelo reporter/colunista Alberto Lobato.

No evento, em elegante jantar no Taj Mahal Manaus Hotel, o presidente do Sindicato dos Corretores de Seguros, Sr. Gilvandro Guedes de Moura foi agraciado com a comenda que enalteceu a categoria, e nos agradecimentos conclamou à todos a confiarem no profissional habilitado e ético.



HDI
SEGUROS
Tudo pelo seu bem
www.hdi.com.br

A Palavra de Ordem e Ética

Não temos a pretensão de esgotarmos o assunto, até porque Platão sequer cogitou sobre isso. Entretanto, convém aqui colocarmos o nosso modo de agir em perspectiva e de forma crítica, nos indagarmos sobre o que é ético ou não.

A grande maioria das pessoas, dirão que todos sabem o que é certo e o que é errado. Dirão também que entre o Certo e o Errado existe uma imensa zona cinzenta que encobre a ambos.

Para se conseguir isso, devemos antes de tomarmos qualquer decisão, colocar em perspectiva a situação e responder às três perguntas elementares e indispensáveis, quando a tomada de decisão esbarrar em uma questão ética.

A primeira pergunta deve ser: **Isto é legal?**

Obviamente, que se a resposta a esta questão for uma negativa, talvez não seja necessário formularmos as outras duas. Contudo, há que se levar em conta que o “Legal” não é apenas o enquadramento em nossos Códigos Civil e Penal. Há outras questões de ordem Legal. Temos, especialmente, que observarmos o nosso Código de Ética, a que todo profissional deve se submeter; além, é claro, se em sua Companhia houver uma Política de Padrões de Conduta, Regulamento de Empresa etc.

Entretanto, devemos prosseguir em nossos questionamentos a fim de podermos formar um juízo final sobre a situação, para que não paire dúvida.

A segunda é: **A minha decisão é (será) imparcial?**

Isto é, devo saber se tal decisão proporcionará a existência clara de que houve um grande vencedor e por outro lado, um grande perdedor. Aí está uma questão relevante. Pois, embora legal, ela pode causar incomensurável perda a uma pessoa ou a determinado grupo de pessoas em favor de outra. Neste particular, convém destacar as incorporações bilionárias que costumeiramente são feitas em “jogos” de bastidores, onde alguns acionistas de plantão (especuladores), enquanto que os empregados, os verdadeiros investidores, clientes e outras pessoas ligadas a estas companhias entram pelo tubo e descem ao inferno arquitetado por aqueles “expertos”, como já temos visto em varias companhias deste país e, recentemente no setor bancário.

Por fim, a terceira questão: **Vou me sentir bem comigo mesmo?**



Lembremos então, sempre devemos ser Legal porque este é o caminho que nos leva a examinar os padrões de comportamento em vigor; a imparcialidade nos conduz à justiça, nos aguça a racionalidade e; ao nos sentirmos bem conosco mesmo, teremos emoções puras, nosso padrão de moralidade se eleva, sobe a nossa auto-estima.

Pratiquemos, pois, ÉTICA!

Célio Antonio Szlachta

Advogado

OAB/AM 6260

Escritório Técnico-Jurídico

Fone: (92) 3088-7872

Direito de Empresa, Cíveis, Família e Trabalhista

Mais crescimento, mais vendas,
mais prêmios, mais chances de ganhar.
É por isso que 2008 vai ser o ano
do crescimento da SulAmérica.



Prêmios
bimestrais
e 3 dias de
diversão
garantida.

- Mais chances: serão 4 rodadas para premiar os melhores corretores.
- Mais prêmios: prêmios a cada 2 meses e, no final, três dias de muita diversão no Club Med.
- Acesse sulamerica.com.br/campeoes2008, conheça o regulamento e saiba mais.

SulAmérica

associada ao ING

AUTO PRONTO LTDA.**OFICINA
LANTERNAGEM
E PINTURA****SERVIÇOS MULTIMARCAS
CONVÊNIO COM SEGURADORAS****Rua Major Gabriel, 1735 - Pça 14****Fone: 3633-3110 - Fax: 3633-3060****autopronto@vivax.com.br**

DÚVIDAS

Dedução de IR

Desde 1996, dependendo do plano, as contribuições efetuadas a planos de previdência complementar, podem ser deduzidas da base de cálculo do Imposto de Renda Pessoa Física, limitado a 12% (doze por cento) da renda bruta anual. Sobre os resgates e pagamento de benefícios poderá haver incidência de Imposto de Renda conforme legislação vigente.

Portabilidade

É a possibilidade de o participante transferir, total ou parcialmente, a provisão matemática de benefícios a conceder, durante o período de deferimento.

Pensão ao Cônjuge

No caso de falecimento do Participante/Segurado, durante o período de contribuição, o cônjuge ou companheiro(a) recebe uma pensão mensal vitalícia.

Aporte

São investimentos extras que o cliente poderá fazer a qualquer momento, objetivando aumentar o benefício estimado, ou, ainda, diminuir o prazo para contribuição sem diminuir o benefício estimado.

Fonte das informações: www.sulamerica.com.br



* Angelo Monteiro

CRÔNICAS SEM CABELO

**PRA NÃO DIZER
QUE NÃO FALEI
DE HERÓIS!!**

Como nas histórias em quadrinhos, temos no meio do nosso “pessoal do seguro” alguns heróis e outros tantos vilões. Mas, como é final-de-ano e tempo de resignação, só vou falar aqui dos heróis.

Primeiro quero render uma homenagem a nossa “Mulher Maravilha”, uma heroína que nos protege contra as malfeitoras propostas devolvidas sem sentido e defende nossos bolsos das diferenças de prêmios indesejados. Com seus cabelos negros e seu laço invisível, convence até os diretores mais malévolos a aceitar nossas reivindicações. Aplausos para ela!!!!

Aplausos também para o nosso Batman, que com seu fiel companheirinho Robin, tem como missão manter a lei e a ordem dos baixos custos de seguros de autos populares. Protegido pela sua capinha pretinha, vem lutando bravamente para que nossos indefesos carros possam ser atendidos de pronto em seus momentos de perigo.

Há ainda aqueles novos e valentes paladinos que chegam ao nosso meio, vindo de outros planetas. A estes intrépidos e destemidos forasteiros, afirmo que ainda estamos desenhando suas revistinhas, mas sempre na esperança que tenha vindo em paz e com vontade de unir-se a nossa Legião de Heróis para ajudar a nossa pacata Manaus City a livrar-se dos homens maus. Não posso me esquecer dos heróis e ajudantes que trocaram seus poderes e mudaram de legião. Tomara que continuem sua jornada vingadora!

E, por fim, mas não menos importante, o nosso querido Homem-aranha. Um herói que sempre escalou paredes para nos atender da melhor forma, não obstante os obstáculos que encontrasse. Porem, infelizmente, é esse grande (?!?) homem que está nos abandonando agora, deixando seus protegidos e, certamente, muitas “Mary Jane Watson's” chorando a sua partida.

Espero apenas que, com a substituição do nosso “Peter Parker” maranhense, não venha um VENON disfarçado de herói para nos aterrorizar e destruir a reputação resgatada a duras penas por ele.

Boa sorte, amigo!!!!

Do seu amigo de sempre, a seu dispor, Ângelo Monteiro.

ANGELO MONTEIRO, tem 30 anos de mercado de seguros e é corretor desde 1990. É formado em Letras pela Universidade Federal do Amazonas e pós-graduando em Gestão em Marketing pelo IDAAM/GAMA FILHO. Além de Diretor de Teatro é professor do curso de formação de corretores de seguros pela FUNENSEG em Manaus.

CRÍTICAS, RECLAMAÇÕES, CHOROS, ESPERNEIOS E MANIFESTAÇÕES DE INDIGNAÇÃO, guardem para um encontro formal com o Papa.

SUGESTÕES DE ASSUNTO PARA UMA PRÓXIMA CRÔNICA, aí sim pode ser enviado pro e-mail: angelomonteiro@acapuseguros.com.br

EM FORMAÇÃO

Orgulho, alegria, alívio... – Enfim, foram estes e outros sentimentos manifestados pelos formandos do Curso de Corretores de Seguros realizado nas dependências do SENAC e concluído no mês de novembro. O curso contou com a parceria irrestrita da Escola Nacional de Seguros - FUNENSEG e SINCORAM/RR.

Assim como os formandos, nós do SINCOR, também, pulamos de alegria e consideramos uma grande vitória, pois, todos da nossa direção e funcionários se envolveram para superarem os obstáculos que não foram poucos, mas conseguimos. Sabemos que temos correções a fazer, porém o saldo é positivo e temos que comemorar juntamente com todos que contribuíram para esta conquista. Assim, agradecemos e parabenizamos, também todos os professores os quais temos a honra de citá-los: Adailson Cordovil, Aécio Caixeta, Alex Munhoz, Angelo Monteiro, Anne Keity, Cristovam Ferreira, Daniel Maia, Duarte Ferro, Edson Alves, Eduardo Parente, Kharyna Galindo, Leandro Monteiro, Orlando Higino e Thiago Albuquerque.

Agradecemos a direção da Escola Nacional de Seguros na pessoa do presidente Sr. Robert Bittar e o apoio da Sra. Célia Pavão e Sra. Rosiane Rocha do Núcleo DF. Agradecemos a direção do SENAC Manaus, na pessoa da Sra. Eleni.

Aos alunos, recém formados, nossos parabéns e desejos de sucesso, acreditando que dessa geração melhoraremos o mercado e fortaleceremos a ética e profissionalismo.



INFORMAÇÃO

É hora de inovar!

Estamos vivenciando uma fase histórica. A crise que assola o mundo, certamente, transformará o mercado financeiro e econômico em todos os países. É possível fazermos uma alusão do cenário atual a uma grande guerra mundial, pois as nações vão se envolvendo, independentemente de suas vontades, justamente porque todas têm interesses e relações entre si; umas são grandes exportadoras, mas também importam e outras são grandes importadoras, mas também exportam. Mesmo aquelas cujas balanças comerciais se equivalem sofrem pelos abusos dos capitais voláteis, os quais serão grandes empecilhos às regulamentações que o mercado mundial terá que realizar para a nova era do mercado de capitais. Todos dependerão das medidas e acertos que farão individualmente e coletivamente. O grande adversário dessa guerra já mostrou a cara (mercado imobiliário americano), mas continuam surgindo

novos e terríveis aliados como a recessão, desemprego, desvalorizações cambiais, falta de liquidez, falências, inflações e deflações, desacelerações nas economias, desconfiança e outros à medida que a crise avança esses ganham maiores proporções.

O Brasil já está envolvido nessa guerra, embora menos vulnerável, devido medidas preventivas no mercado financeiro, herdadas das crises anteriores, em especial a asiática que culminou, aqui no Brasil, em quebraadeiras de bancos e, nos impôs normas mais rígidas no setor bancário, principalmente. Este conforto aparente, não se sustentará com o agravamento da crise e, também, nunca avançaremos os índices atuais de crescimento se outras medidas não forem tomadas. O país precisa de ações que conquiste definitivamente a confiança dos investidores, portanto é necessário investimentos na infra-estrutura como estradas; portos e aeroportos e reveja a política fiscal; as burocracias alfandegárias; taxas de juros e impostos. Não devemos continuar reclamando das agências que estimam os índices de



porque temos reservas para segurar o câmbio, como acontece atualmente.

E staremos, com essas medidas, preparando um futuro promissor e, verdadeiramente, mais sólidos diante das tormentas mundiais. É momento de inovar, é hora de rever procedimentos, ser um cidadão participativo que o Brasil precisa e o profissional empreendedor e atento às questões contemporâneas. “Não esperemos mais guerras armadas e sim crises que destroem as nações pela ganância financeira e irresponsabilidades de líderes, penso”.

Jair Antônio Martins Fernandes
Dir. Formação Profissional

EM VISITA



Nos preparativos para inauguração do C.A.S.A em Manaus-AM, o Sr. Carlos Pastuszka acompanhado do Sr. Wilson Sutter, Gerentes da SULAMÉRICA, estiveram no SINCOR, formalizando o convite à Diretoria para o evento.



Recepcionado pelo Presidente o Sr. Jonh Kenedy, Gerente Comercial para GO/DF/NORTE da ITAÚ SEGUROS, fez relato das intenções da companhia para o mercado local, sobretudo da disponibilização de uma estrutura de atendimento aos Corretores.



Superintendente da Tóquio Marine, Sr. Aécio Caixeta e Gerente Daniel Maia visitam a sede do SINCOR e reiteram a parceria daquela Cia Seguradora com os Corretores de Seguros, na oportunidade anunciando para breve a inauguração das suas novas instalações.



Sr. Antonio Carlos Costa, novo Diretor Regional NO/NE/RJ da HDI SEGUROS, esteve em visita a Manaus e se apresentou aos Corretores de Seguros, em substituição ao Sr. Angelo Garcia que assumiu outra regional daquela Cia.



A Superintendente da Porto Seguro Seguros Sra. Marilene esteve em visita ao nosso SINCOR para confirmar a sua presença e dos funcionários a grande festa de confraternização da nossa categoria e de antecipar os votos de feliz natal e prospero ano novo aos corretores, aos funcionários e diretoria do Sindicato.



Registramos com muita satisfação as presenças, à sede do SINCOR, do excelentíssimo senador Arthur Virgílio Neto, acompanhado dos vereadores Sr. Ari Moutinho e Sr. Marcelo Ramos. Os parlamentares reforçaram a intenção da defesa de alguns assuntos de interesse da nossa categoria como a inclusão no SIMPLES, que está em pauta para votação no Congresso Nacional; a viabilização de condições que favoreçam a contratação dos seguros, das empresas do Distrito Industrial de Manaus pelos corretores de seguros locais e, a redução do ISS no nosso município.

PALESTRAS



Com mais de 200 participantes, a palestra **NICHOS DE MERCADO E OPORTUNIDADES DE NEGÓCIOS**, proferida pelo Prof^o Claudio Contador, diretor de Pesquisas e Desenvolvimento da FUNENSEG - Escola Nacional de Seguros, realizada no salão de eventos do novo hotel, chamou bastante atenção dos presentes, pelos números apresentados sobre o Mercado de Seguros no Amazonas em especial em Manaus.



COMO VENDER SEGUROS DE VIDA, foi o tema da palestra ministrada pelo Diretor da Bradesco Vida e Previdência Sr. Eugênio Liberatori Velasques; O evento realizado no Hotel Tropical - Manaus contou com um grande publico participativo, que saíram consciente e perceptivo de valor do ramo vida,





ESCOLA NACIONAL de SEGUROS
FUNENSEG

As melhores publicações sobre seguros agora na rede!

Principal fomentadora de literatura especializada em seguros, a Escola Nacional de Seguros – Funenseg acaba de criar um novo serviço que irá democratizar o acesso às publicações que edita: o **Acervo Digital**.

Hospedado no www.funenseg.org.br, o ambiente é gratuito e conta com mais de 100 títulos digitalizados, de diversas séries e coleções:

- **Cadernos de Seguro – Teses**
- **Em Debate**
- **Estudos Funenseg**
- **RBRS**
- **RBRS International**
- **Dicionário**
- **Publicações técnicas**

A pesquisa no Acervo Digital é simples. Basta clicar no "Acesso Rápido" ou nos links "**Biblioteca**", "**Publicações**" (qualquer um dos sub-links) e "**Pesquisa**" (sub-link Programa de Apoio à Pesquisa) e fazer a consulta pelo título da obra ou busca por qualquer palavra-chave. O sistema garante rápida navegação e resultado imediato. Entre no www.funenseg.org.br e conheça agora mesmo esta nova ferramenta.



 ESCOLA NACIONAL de SEGUROS
A Escola de Seguros do Brasil!

Festa

Emoção, Formatura, Melhores do Ano, Comenda, Confraternização Festa do Mercado de Seguros' 2008 do Sincor-AM/AC/RR



No dia 11 de dezembro o Sindicato dos Corretores de Seguros, reuniu no Elegance Eventos 400 convidados numa festa que teve glamour, premiação, diplomação, descontração e alegria, muita alegria.

O evento, comandado pelo mestre de cerimônias o Edil Vereador Braz Silva, iniciou transmitindo mensagens de Boas Festas, traduzidos pela apresentação do Coral Infantil dos alunos da Escola Fundação Bradesco.



Pelo Sr. Jair Fernandes Vice Presidente e Diretor de Formação do Sindicato, com a presença da Coordenação da Unidade DF - Polo Manaus Profª. Rosiane Rocha, foi feita a diplomação dos alunos da Escola Nacional de Seguros - FUNENSEG, do curso de habilitação para Corretores de Seguros. Que teve seqüência com a entrega do troféu Os Melhores do Mercado de Seguros 2008.



Foi feita ainda a entrega da comenda: Medalha do Mérito Sindical Edir de Farias Maia ao Sr. João Leopoldo, diretor da FUNENSEG-SP, mui digno representante do agraciado: Sr. Robert Bittar, Presidente da Escola Nacional de Seguros e entre ilustres presentes, compareceu o Exmº Deputado Sinésio Campos, do representante da FENACOR Sr. Fábio Lúcio Costa (Presidente do SINCOR-PA e Vice Presidente da Federação/Norte) e do presidente do SINCOR-RO Sr. Geraldo Cavalcante.



O presidente do SINCOR-AM/AC/RR falou para os representantes das Seguradoras, Securitários, Corretores de Seguros e familiares agradecendo todos os esforços dos funcionários do Sindicato, da Diretoria, dos Associados, desejando para todos um 2009 SEGURO.

FESTA

E os melhores do Mercado de Seguros' 2008 foram:



Prestadora de Serviços
Vistoria/Reguladora
ALPHA Vistoriadora



Prestadora de Serviços Automotivos
OFICINA CAMPOS



Funcionário de Seguradora
CRISTOVAM SOUZA
(Bradesco Auto/RE)



Executivo de Seguradora
MARILENE ALVES
(Porto Seguro Seguros)



Corretora de Seguros PJ
Estado do Acre
LIDER & REAL



Corretora de Seguros PJ
Estado de Roraima
SÁBIO CORRETORA



Corretora de Seguros PF
Ramos Saúde
ROSIMEIRE TAVARES



Corretor de Seguros PF
Ramo Vida e Previdência
JULIO OLIVEIRA



Corretor de Seguros PF
Ramo Auto/RE
ERNESTO VASCONCELOS

Corretor, agora é a sua vez de anotar os pedidos.

Chegou o Porto Seguro Bares e Restaurantes.

Para mais informações, consulte seu produtor.





Corretora de Seguros PJ
Ramo Vida/Saúde/Previdência
G G MOURA CORRETORA



Corretora de Seguros PJ
Ramo Auto/RE
LESLEY ADMR E COR



Grupo Segurador
Destaque 2008
HDI SEGUROS



Seguradora 2008
Ramo Saúde
SUL AMÉRICA SEGUROS



Seguradora 2008
Ramo Vida
BRADESCO Vida e Previdência



Seguradora 2008
Ramo Previdência
PORTO SEGURO SEGUROS



Grupo Segurador
Opinião Popular
TÓKIO MARINE SEGUROS



Grupo Segurador
Do ano 2008
BRADESCO SEGUROS e PREVIDÊNCIA

Acidentes | Aeronáutico | Agrícolas | Automóvel | Consórcio Imobiliário | Decessos | Garantia
Lucros Cessantes | Obras Civis | Patrimonial | Previdência Complementar | RC Profissionais
Riscos Diferenciados | Riscos Residenciais | Transportes | Vida em Grupo | Vida Individual

Acesse nosso site
www.mapfre.com.br



MAPFRE
SEGUROS

Asseguramos sua qualidade de vida

0800 775 1000
4002 1000



TOKIO MARINE premia CJA de Carvalho Corretora

A TOKIO MARINE SEGURADORA - Sucursal Manaus, através de sua Equipe comandada pelo Sup. Aécio Caixeta, entregou em 17/12/2008 na sede de sua Sucursal, a CJA de Carvalho Corretora de Seguros - participante do Programa Nosso Corretor, uma Moto Honda 150 cc, pela excelente performance desta Corretora junto à Seguradora. Estiveram presentes à entrega, Além da Equipe Comercial da Seguradora, os Representantes do SINCOR-AM na pessoa do Sr Pres Gilvandro Guedes, e seus Diretores de Marketing e de Eventos, Victor Nascimento e Elianete Florêncio, respectivamente.

O Programa Nosso Corretor, que é um programa permanente de relacionamento aberto a todos os

Corretores, tem se tornado um dos diversos diferenciais da TOKIO MARINE Seguradora além de seus produtos e soluções em Seguros Pessoais e Corporativos. O Programa visa privilegiar os principais parceiros de negócios desta Cia e tem se tornado cada vez mais, um atrativo aos Corretores de Seguros.



Daniel Maia do Nascimento

Fonte: Sincor-AM

O IMPACTO DA LONGEVIDADE NO MERCADO DE SEGUROS E NA PROFISSÃO DE CORRETOR

Refletir sobre o aumento da longevidade do brasileiro é um tema fascinante e, por todas as implicações que um fato como este abrange, é uma discussão praticamente inesgotável. Para alguns estudiosos, o aumento da expectativa de vida está entre os acontecimentos que mais impacto causaram na humanidade no século passado. Biologicamente e mentalmente, já é um fato consumado. É fácil perceber isso olhando ao nosso redor: quantas são as pessoas com mais de 60 anos que conhecemos? E quantos desses continuam a desempenhar papéis importantes no dia-a-dia? Vão à ginástica, freqüentam cinema, teatro, trabalham, namoram...?

Só que, apesar deste quadro e de já demonstrada em estatísticas, a maior expectativa de vida do brasileiro – que tem impacto significativo na economia, apenas para citar um exemplo – ainda não é levada em conta em muitas situações corriqueiras. “Estamos aprendendo ainda a lidar com esta

realidade”, afirma Eugênio Velasques, Diretor Executivo da Bradesco Vida e Previdência, que tem investido muito em debater de que forma a longevidade altera as relações em nossa sociedade e impacta nossos negócios. Prova disso é que, no dia 2 de setembro, em São Paulo, a empresa realizou o seu III Fórum da Longevidade.

Atualmente, no Brasil, a expectativa de vida é de 68 anos para homens e de 76 para mulheres. Para os que chegam aos 60 anos, a esperança de vida é ainda maior: as mulheres ganham 23 anos e os homens, 19. Dados apresentados no evento pelo cientista social e ex-coordenador de Desenvolvimento Humano da Organização das Nações Unidas (ONU), professor José Carlos Libânio, revelam que, entre 1940 e 2006, o número de idosos no país aumentou 11 vezes, passando de 1,7 milhão (cerca de 4% da população) para 18,5 milhões, o equivalente a 10,1%. O dado mais curioso é que a população acima de 80 anos é a

que mais cresce. “Diante deste quadro, o Corretor tem de se preparar para acompanhar seus clientes de forma diferente do que a atual”, afirma. Isso porque, até alguns anos, os ciclos de vida e profissional eram claramente conhecidos de todos. Atualmente, o quadro que temos é outro. “Há muitas mudanças acontecendo que devem ser avaliadas pelo Corretor e levadas em consideração no momento de abordar o cliente para oferecer-lhe Seguros de Vida”, diz Velasques.

Ele cita, por exemplo, as mudanças sofridas nas famílias – hoje há muito mais mulheres chefes de família e provedoras da casa do que há 10 anos, por exemplo. Também é fato que muitas pessoas acima de 60 anos têm atualmente uma situação financeira melhor do que muitos jovens. Segundo Libânio, eles têm uma renda maior, mais poupança, contas bancárias e saldo. “Dizia-se que a vida começa aos 40, mas, com 50 anos, ninguém mais sabia o que fazer há pouco tempo. Esta pessoa estava ‘aposentada’ para o mercado de trabalho”, lembra Velasques.

A realidade é outra hoje: as pessoas entram mais cedo e mais bem preparadas no mercado de trabalho, e mais conscientes sobre as necessidades de seguro. Mas se aposentam mais tarde também. “Há um paradoxo importante também a se considerar. Estamos vivendo mais, mas, por outro lado, estamos mais expostos à insegurança urbana, viária, às ameaças de inversões climáticas e ambientais, além do surgimento de algumas novas doenças”, aponta Velasques. “E os anos a mais de trabalho exigem cobertura por mais tempo”, avalia. O Corretor tem de levar em consideração as imprevisibilidades, pois o cliente está sendo formado dentro deste contexto. E ao mesmo tempo tem muito mais tempo de vida para assegurar. “No panorama atual, há uma noção mais ampliada de seguro. Antes o primeiro seguro de vida era feito aos 30, 35 anos de idade. Hoje já se começa aos 20, 25 anos.”

O Corretor de Seguros, assinala Velasques, estava acostumado a vender somente cobertura por morte e invalidez. Atualmente, o mercado está diversificado – há produtos para a melhor idade, para doenças graves, para mulheres, para diárias de internação hospitalar, resgatáveis, com sorteios e com diversas assistências. “Agora, há muitos mais benefícios e coberturas agregado. E o corretor de seguros tem de se preparar, e até mesmo se reinventar para comercializar seguros de vida em um mercado diferente”, alerta. Também deve trabalhar melhor a questão da fidelização deste cliente.

“Vejo muitos fatos positivos para o mercado de seguros com a longevidade”, diz Velasques. “Mas, para atender com qualidade esta crescente demanda dos clientes, é preciso que o Corretor se prepare para oferecer a eles a cobertura mais adequada, ao seu ciclo de vida e ao seu ciclo profissional”, finaliza



Velasques: “Estamos mais expostos à insegurança urbana, viária, às ameaças de inversões climáticas e ambientais, além do surgimento de algumas novas doenças. E os anos a mais de trabalho exigem cobertura por mais tempo.”



Corretor tem sempre
mais com a **Bradesco Vida e Previdência!**
Seja nosso parceiro e construa
uma Carteira sólida e rentável.

Para mais informações, ligue para uma sucursal de negócios Bradesco Vida e Previdência: (61) 3218-1245, em Brasília-DF; (31) 3217-5024, em Belo Horizonte-MG; (19) 3735-1372, em Campinas-SP; (41) 3222-8330, em Curitiba-PR; (47) 3433-6905, em Joinville-SC; (51) 3026-9118, em Porto Alegre-RS; (21) 2503-5255, 5410 ou 2503-5416, Rio de Janeiro; (71) 3327-7322, em Salvador-BA; (11) 3265-5651 ou (11)3265-5952, em São Paulo - SP.



Bradesco Vida e Previdência

www.bradescoprevidencia.com.br

EM PARCERIAS

Troca de Experiências e Unidade entre Sincor's



O Presidente do SINCOR-AM/AC/RR foi recepcionado pelo Sr. Dorival Alves e Esposa na Festa do Mercado de Seguros no Distrito Federal 2008 e premiação do VIII Troféu Alvorada, realizada no dia 05/12. Com requinte e descontração o evento contou com cerca de 1.100 convidados.



Em Goiânia realizou-se no dia 06/12 o XVII Encontro Anual de Confraternização dos Corretores de Seguros do Estado de Goiás e solenidade de entrega do Prêmio Bandeirante em IX Edição, o Presidente do SINCOR-AM/AC/RR se fez presente ao glamuroso evento, que foi prestigiado pelo SINCOR-DF e Iml Sr. Armando Virgilio M/D Superintendente da SUSEP. O Sr. Gilvandro G. Moura foi honrado em fazer a entrega do troféu a um dos agraciados.



Com sua peculiar alegria e descontração o Presidente do SINCOR-RO, Sr. Geraldo Cavalcante prestigiou o Evento de Melhores do Seguro/2008 em Manaus. Por questões geográficas, o Sindicato de Rondônia em 2009 incorporará à sua jurisdição o Estado do Acre, ficando os dois sindicatos com as seguintes nomenclaturas: SINCOR-AM/RR e SINCOR-RO/AC.



ENTREVISTAS

AÉCIO CAIXETA

Sucursal Manaus
Tokio Marine Seguradora S. A.

SINCOR: Como o senhor entrou no mercado de seguros, em que ano e qual companhia?

Aécio: Ingressei no mercado de seguros em 1995, na Cia Real Seguros.

SINCOR: Sabemos que o senhor desenvolveu suas atividades em Manaus, foi transferido para Belém e há pouco tempo retornou à nossa cidade. Que diferencial pode ser apontado entre o mercado local e o do Estado do Pará?

Aécio: No estado do Pará, os negócios são mais concentrados no segmento de varejo, e as Cias e Corretores atuam em diversas cidades do estado. No estado do Amazonas, devido a sua geografia, os negócios ficam mais concentrados em Manaus, que é também forte no varejo, mas com um potencial maior no segmento corporativo em função do Pólo Industrial e seus fornecedores.

SINCOR: Quais as perspectivas da Tóquio Marine com relação a Manaus? Fale-nos sobre a nova sede da Companhia, e o relacionamento com os Corretores de Seguros.

Aécio: A Tokio Marine tem uma enorme confiança do mercado de seguros de Manaus e na sua perspectiva de crescimento, prova disso é o investimento que a Cia fez na nova Sucursal, integrada com o Top Service Automóveis, para oferecer uma estrutura de atendimento adequada aos corretores e aumentar a Satisfação dos nossos clientes.



Aécio da Tokio Marine

Estamos investindo também em pessoal, contratamos recentemente três profissionais para atuação na área comercial e suporte aos corretores.

O nosso relacionamento é bastante saudável, de fidelidade e transparência com nossos os corretores. Mantemos o programa de relacionamento “Programa Nosso Corretor” que premia os corretores pelo seu desempenho, que é muito bem aceito e elogiado pelos mesmos.

SINCOR: Em sua análise como o senhor ver os trabalhos que o Sindicato vem desenvolvendo? Alguma crítica e/ou sugestão.

Aécio: Com relação à atuação do Sincor-AM, tenho somente elogios a tecer.

A atual gestão vem unindo o mercado de seguros foca a capacitação dos profissionais, com uma postura sempre conciliadora, visando preservar e fortalecer a instituição seguros.

Em minha opinião o Sincor está na direção correta.

ULYSSES RUFINO TAUMATURGO VEIGA

Corretor

SINCOR- O que levou você a escolher esta carreira de Corretor de Seguros?

CORRETOR- A falta de oportunidades na área de trabalho, foi quando tive uma oportunidade trabalhar no Bradesco vida e previdência como concessionário de seguros de vida, foi onde começou o vício de vender seguro.

SINCOR- Qual a sua análise sobre as ações do Sindicato de Corretores de Seguros em Manaus?

CORRETOR- Pela 1º vez nos meus 7 anos que atuo no ramo que vejo um sindicato atuante junto ao corretor, posso dizer em nome de todos os corretores, que com o apoio deste sindicato eu me sinto um profissional da área. Acho que nos últimos anos o sindicato nunca teve um número tão insignificante de corretores inadimplentes, acho que os números falam.

SINCOR- Quais são as suas perspectivas e planos após a conclusão do Curso de Formação ao Corretor de Seguros?

CORRETOR- minha perspectiva é que em 2009 espero montar uma equipe forte para competir no mercado vida/previdência/saúde e auto com as corretoras chamadas de grande porte, e não ser mais uma corretora em Manaus, mas sim

ser o diferencial entre todas, tenho muitas idéias que vou colocar em prática em 2009.

SINCOR- Todos os anos há exame para corretores! Qual incentivo você daria a quem deseja ingressar nesta profissão?

CORRETOR- para as pessoas que estão interessadas em entrar no ramo, primeiramente eu gosto de dizer que tem que comprar a idéia, ter ética profissional, acho q esse é o segredo do negócio. E que vão ganhar muito dinheiro isso eu garanto.



Ulysses Rufino Taumaturgo Veiga

Corretor de Manaus quer ser incluído na lei Zona Franca

Os corretores de seguros amazonenses querem ser incluídos entre os segmentos favorecidos pelos benefícios concedidos a empresas instaladas na Zona Franca de Manaus: “a lei já prevê a inclusão de prestadores de serviços, mas não há referência direta aos corretores de seguros”, afirma o presidente do Sincor-AM, Gilvandro Guedes de Moura.

Ele revela que essa reivindicação já conta com o importante apoio do senador Arthur Virgílio Neto (PSDB-AM), que, em ato inédito na história do mercado amazonense, visitou a sede do sindicato na sexta-feira passada, acompanhado por dois vereadores de Manaus (Marcelo Ramos e Ari Moutinho): “o senador solicitou a assessores a elaboração de uma emenda que permita a inclusão dos corretores de seguros na Zona Franca de Manaus”, revela Gilvandro de Moura.

No encontro com o senador, um dos principais assuntos em pauta foi a necessidade de o corretor amazonense ter uma preferência na disputa pelo mercado local contra profissionais que vêm de outras regiões do país, especialmente do eixo Rio-São Paulo: “há um distorção, que é demonstrada pelas estatísticas do mercado, segundo as quais São Paulo tem quase 50% do mercado nacional e o Amazonas apenas 0,5%. Para gerar mais empregos e receita tributária para o /Amazonas, devemos mudar esse cenário, a começar pela inclusão do corretor na Zona Franca de Manaus, com maiores chances na disputa com concorrentes de outras regiões”, acrescenta o presidente do Sincor-AM.

Gilvandro de Moura diz ainda que o senador ficou sensibilizado e prometeu ser um aliado importante na luta pela inclusão dos corretores de seguros no Simples e da redução de 3% para 2% da alíquota do ISS incidente sobre o faturamento das empresas corretoras de seguros de Manaus: “essa reivindicação também conta com o apoio dos vereadores que nos visitaram”, assegura Gilvandro de Moura.

Fonte: CQCS/Jorge Clapp

Começa em Fevereiro Recadastramento de Empresas Corretoras de Seguros

Começa no dia 1º de fevereiro de 2009 e vai até 31 de julho o recadastramento das empresas corretoras de seguros. Apenas poderão fazê-lo as empresas cujos sócios se recadastraram como corretores pessoas físicas. Quem não se recadastrou não poderá operar no mercado brasileiro de seguros. O recadastramento é totalmente gratuito, dentro dos prazos. Fora do prazo os donos da empresa irão pagar uma multa de R\$ 600,00.

SINCOR-AM/RR TIRA DÚVIDAS SOBRE RECADASTRAMENTO OBRIGATÓRIO?

Sim, conforme a Circular 370/08 da Susep de 02/07/2008, publicada no Diário Oficial da União em: 03/07/2008 e disponibilizada no site da FENACOR (www.fenacor.com.br).

PERÍODO?

Para as sociedades corretoras (pessoas jurídicas) De: 1º de Fevereiro a 31 de Julho/2009. COMO FAZER:

As empresas corretoras de seguros deverão recadastrar-se utilizando dos formulários disponibilizados no site do sindicato (www.sincor-am.org.br) e da Federação Nacional dos Corretores de Seguros (www.fenacor.com.br) ou por meio do SINCOR comparecendo a sua sede. A Documentação exigida deverá se protocolada na instituição, num prazo de 07 (sete) dias após a efetivação no sistema, e será validada por funcionário já devidamente treinado e qualificado, inclusive com certificação digital. TERÁ ÔNUS?

Ressalvadas as contribuições sindicais (GRCS - anuais e obrigatórias) a emissão da carteira de identidade profissional ou títulos de habilitação (que passarão a conter data de validade de três anos) não trará quaisquer outros ônus. O recadastramento não está condicionado ao pagamento de contribuições associativas ou confederativas.

Lembrando a obrigatoriedade de o profissional manter seus dados atualizados junto a Superintendência de Seguros Privados (via convenio SINCOR x FENACOR x SUSEP), ocorrendo à necessidade de tal procedimento o próprio “sistema” gerará os respectivos boletos de taxas de serviços a serem recolhidas junto a Federação.

PENALIDADES?

Findo o prazo, ocorrendo o vencimento das carteiras de identidade ou títulos de habilitação, por mais de 30 dias, as seguradoras, as sociedades de capitalização e as entidades abertas de previdência complementar não poderão realizar operações intermediadas por tais corretores ou empresas corretoras de seguros, nem efetuar pagamentos relativos a comissões de corretagens, salvo as anteriores ao início do recadastramento.



Para um perfeito atendimento no Recadastramento 2008 dos Corretores de Seguros o funcionário do SINCOR-AM/AC/RR Breno Penha esteve em treinamento na sede da FENACOR-RJ. Ficando apto e habilitado com Certificação Digital para tal fim.



O Diretor de Marketing do Sindicato, Sr. Victor Sérgio também foi devidamente instruindo na Federação, Rio de Janeiro, para um melhor esclarecimento aos Corretores de Seguros, quando da entrega de suas novas Carteiras de Habilitação (Em PVC com Chip), e orientá-los para uma imediata Certificação Digital.



O Sr. Jamil Diniz, Gerente desta Instituição foi por duas vezes ao Rio e uma em Porto Velho-RO para treinamento e elaboração de consenso via CNC, projeto de desenvolvimento Sindical.