

MINISTÉRIO DO TRABALHO E EMPREGO
SECRETARIA DE RELAÇÕES DO TRABALHO
COORDENAÇÃO-GERAL DE REGISTRO SINDICAL

CERTIDÃO

*****O SECRETÁRIO DE RELAÇÕES DO TRABALHO, no uso de suas atribuições e com fundamento na Portaria 343/00, CERTIFICA para fins de direito que, consta no Cadastro Nacional de Entidades Sindicais – CNES, o registro sindical, referente ao processo de nº 46000.009932/00-10, CNPJ: 34.513.424/0001-71, do Sindicato dos Corretores de Seguros, Capitalização e de Previdência Privada nos Estados do Amazonas, Acre e Roraima - SINCOR/AM/AC/RR, representante da categoria dos Corretores de Seguros, Capitalização e Previdência Privada, com abrangência interestadual e base territorial no Estado do Acre, Amazonas e Roraima, concedido por despacho publicado no D.O.U. em 14.11.06, Seção I, pág. 70. Eu, Zilmara David de Alencar, Coordenadora-Geral de Registro Sindical, a conferi.

Brasília, 15 de agosto de 2007.

A entidade está com suas informações atualizadas junto ao Cadastro Nacional de Entidades Sindicais – CNES/MTE, válidas até 31 de janeiro de 2011.

LUIZ ANTONIO DE MEDEIROS
Secretário de Relações do Trabalho

Após 18 anos de luta, foi emitido a certidão do nosso SINCOR/AM-AC-RR. Parabéns a todos que desde o início se empenharam para conseguirmos o registro.

Enquete

O que você gostaria que o SINCOR coordenasse?
Campeonato de Voley,
Dominó ou outros.

Envie sua sugestão para o faleconosco@sincor-am.org.br

Nesta Edição

Novo Presidente da FENACOR

Pág. 3

Muitas notícias do mercado local

Págs. 6 e 7



1º TAM SEGS

Pág. 4

Perdas nas contratações de seguros

Pág. 7

Formação & Cultura

Pág. 12

PARCEIROS



CLASSICOR

Para anunciar:

faleconosco@sincor-am.org.br

Fone: (92) 3233-5572



Editorial

Iniciar e não finalizar

Sentimos um grande prazer em dar idéias novas e planejar, e um enorme tédio em fazer, cuidar das coisas do hoje, do aqui e do agora. Por que a rotina de cuidar dos detalhes, fazer a manutenção do que já existe, dar continuidade às coisas começadas nos deixa tão entediados?

Achamos que executar é uma coisa subalterna, para pessoas sem muita inteligência, puros obreiros. O bonito é criar, inovar, propor discutir. Depois, nada acontece. As coisas simplesmente não são feitas, não têm manutenção, não vingam. Faltam pessoas dispostas a cuidar da rotina, do fazer todos os dias com dedicação e perseverança.

Quando as coisas dão errado e o problema se torna insustentável, todos parecem tomar um susto. Comportam-se como se não soubessem que o problema iria ocorrer. Fingem não saber que as coisas só acontecem, de fato, quando alguém arregança as mangas e faz, enfim, executa.

A sugestão é que você, em suas atividades pessoais e empresariais, comece a valorizar as pessoas que cuidam da manutenção do que existe, atendem bem os clientes, começam e terminam suas tarefas dentro do prazo, ou seja, os que fazem o dia-a-dia acontecer. Valorize, enfim, aquelas que, antes de pensar grande, fazem grande, fazem certo, fazem agora. As que além de criatividade e iniciativa, finalizam. 📌



Gilvandro Guedes de Moura
Presidente do SINCOR AM-AC-RR

EXPEDIENTE



SEDE PRÓPRIA

Endereço: Rua 24 de Maio, Nº 220
Ed. Rio Negro Center – Centro
4º Andar – Sala: 404 - Manaus – AM
E-mail: faleconosco@sincor-am.org.br

DI RETORIA

Presidente:
Gilvandro Guedes de Moura
Vice-Presidente:
Jair Antonio Martins Fernandes
1º Secretário:
Alvaro Regis de Menezes Junior
2º Secretário:
Eliane Florêncio G. Batista
1º Tesoureiro:
Francisco de Assis Silva Sales
2º Tesoureiro:
Jacenira Leles Dias
Suplentes
Maria Lúcia do Vales Santos
Joaquim Vidinha de Souza Filho
Rosa Gisele Batista de Souza

CONSELHO FISCAL

Geneval Barreto da Cunha
Francisco das Chagas Castro
Antonio dos Reis Ventura
Suplentes
Nilton de Melo Balbi
Gilmar Serrão Pereira
Victor Sérgio Pereira do Nascimento

DELEGADOS JUNTO A FENACOR

1º Delegado:
Gilvandro Guedes de Moura
2º Delegado:
Jair Antonio Martins Fernandes
3º Delegado:
Alvaro Regis de Menezes Jr.
4º Delegado:
Anunciada Almeida Alves

DI RETORES ADJUNTOS

Desenv. Profis.:
Jair Antonio M. Fernandes
Estratégia /Marketing:
Victor Sérgio P. Nascimento
Benefícios/Social:
Eliane Florêncio G. Batista

Informativo SINCOR AM-AC-RR

Informativo do Sindicato dos Corretores de Seguros e de Capitalização e Previdência Privada nos Estados do Amazonas, Acre e Roraima

Coordenador Geral:
Gilvandro Guedes de Moura

Coordenador:
Ernesto Pereira de Vasconcelos

Publicidade:
Jamil Diniz (92) 3233-5572

Colaboradores
Crônicas do Seguro: Angelo Monteiro
Coluna Jurídica: Dr. Jean Pierre Bessa
Victor Sérgio Pereira do Nascimento
Alvaro Régis de Menezes Junior

Redação e Edição
Ernesto Vasconcelos
Jamil Diniz

Diagramação: Márcia R. Coimbra
Ponto Norte Comunicação
Fone: (92) 3237-1857
Impressão:
Neográfica - Fone: (92) 3664-0124
Tiragem: 3.000 exemplares



Agenda

Palestras

| DATA | DIA | HORA | PROGRAMA | TEMA | PALESTRANTE |
|------------|--------|-------|-----------|-----------------------------|------------------|
| 13/09/2007 | QUINTA | 19:00 | PALESTRA | COMUNICAÇÃO EFICAZ | EUNICE MENDES |
| 09/10/2007 | TERÇA | 19:00 | PALESTRA | RESPONSABILIDADE CIVIL | LILIAN CALDEIRA |
| 11/10/2007 | QUINTA | 19:00 | CONGRESSO | XV BRASILEIRO DE CORRETORES | ABERTURA |
| 12/10/2007 | SEXTA | 08:00 | CONGRESSO | XV BRASILEIRO DE CORRETORES | PROGRAMAÇÃO |
| 13/10/2007 | SÁBADO | 08:00 | CONGRESSO | XV BRASILEIRO DE CORRETORES | PROGRAMAÇÃO |
| 06/11/2007 | TERÇA | 19:00 | PALESTRA | EDUCAÇÃO FINANCEIRA | ALBANO GONÇALVES |

Corretor de Seguros! Não fique de fora. Ligue ou passe e-mail para o SINCOR. Confirme sua presença! Vagas limitadas, priorizadas para Sócios Adimplentes. Atentem! Que são palestras com emissão de certificado pela FUNENSEG.



COMEMORE

Confira os Corretores de Seguros associados que aniversariam nos meses de setembro e outubro, é só agendar e comemorar! Parabéns!

| | | |
|---|--|--|
| SETEMBRO 26 - Albalúcia Santos de Souza 20 - Carlos Eduardo Santana Cabral 08 - Cristovão dos Santos Varella 27 - Cromwell Ferreira Gonçalves 03 - Djalma de Melo Junior 20 - Domingos Vieira Auzier 29 - Eronalva Gomes Barroso 24 - Hillanda Brandão da Cunha 18 - Jair Antonio Martins Fernandes 07 - Janete Moraes de Souza 22 - João José Nunes do Nascimento 16 - João Lopes Barros Junior 26 - Jose Roberto Fortes | 11 - Marcelino Cardoso Carvalho 13 - Maria da Saude da Silva Lopes 28 - Maria Raimunda Figueira Brasil 05 - Nilton de Melo Balbi 08 - Paulo Victor Saraiva de Souza 19 - Raimunda Figueira Batista 13 - Sandra de Paiva Amorim OUTUBRO 29 - Alaoir Frazão de Azevedo Filho 24 - Aluizio Gonçalves Gualberto 19 - Carlos Ivan Dalpasquale 28 - Dorval de Souza Queiroz 03 - Eliane Florêncio Gonçalves Batista 04 - Francisco Angelo Costa Monteiro | 11 - Francisco Antonio Matias Barbosa 26 - Gelvan Jones Luz Servidanos 22 - Jacenira Leles Dias 07 - José Mauricio Batista do Prado 28 - Julio Cesar Araujo de Oliveira 30 - Klinger Moraes Lins 16 - Luiz Fernando Marcelo Mourão 26 - Maria Dária de Almeida 24 - Maria das Graças da Silva 05 - Maria das Graças Silva Damasceno 31 - Reginaldo de Oliveira e Silva 01 - Rubem Sales Figueira 15 - Severo Monteiro Porto 24 - Valfredo Raimundo Alves Paes |
|---|--|--|

Novo Presidente da Federação Nacional dos Corretores de Seguros (FENACOR)



Roberto Barbosa

Ele foi escolhido por unanimidade pela diretoria da entidade para substituir a Armando Vergílio dos Santos Júnior, que deixou a presidência após ter sido nomeado pelo Governo Federal para o comando da Superintendência de Seguros Privados (Susep). Roberto Barbosa, que já havia presidido a federação na década de 80, diz que a Fenacor irá agir em sinergia com outras entidades do mercado e em sintonia com os sindicatos

estaduais da categoria visando a colaborar no que for possível para que a gestão de Armando Vergílio na Susep seja marcada pelo êxito: “é a primeira vez que um homem do mercado, um executivo de sucesso, assume o comando do órgão regulador. Isso é motivo de orgulho para todo o mercado e devemos colaborar no que for possível”, destaca Roberto Barbosa.

Ele se diz certo de que Armando Vergílio vai utilizar a experiência obtida em mais de 20 anos de mercado para realizar uma grande gestão na Susep, com a adoção de modernas técnicas de governança corporativa.

Na visão de Roberto Barbosa, essa bagagem acumulada por Armando Vergílio também será fundamental para que se possa atingir as metas de fortalecimento do setor de seguros e de duplicação da fatia correspondente a esse mercado no PIB, hoje na faixa de 3%, nos próximos quatro anos. O ponto de partida, receita Roberto Barbosa, deve ser a defesa dos interesses do consumidor, com ênfase na transparência e no diálogo franco, aberto e direto entre todos os atores desse mercado: “o consumidor deve ter acesso a todas as informações sobre as condições contratuais, coberturas e benefícios”, observa o novo presidente da Fenacor.

No tocante aos corretores de seguros, Barbosa entende

que deve haver equilíbrio e cuidado no sentido de não se criar falsas expectativas: “o superintendente da Susep é uma autoridade reguladora com visão e atuação macro. Seria insensato esperar dele qualquer tipo de particularização”, alerta Barbosa. (Clipping FENACOR 23.08)



DIÁRIO OFICIAL DA UNIÃO
República Federativa do Brasil

Imprensa Nacional



Armando Vergílio dos Santos Júnior

Edição Numero 161 de 21/08/2007

Brasília, 20 de agosto de 2007; 186º da Independência e 119º da República. LUIZ INÁCIO LULA DA SILVA Guido Mantega O PRESIDENTE DA REPÚBLICA, no uso da atribuição que lhe confere o art. 84, inciso XXV, da Constituição, e tendo em vista o disposto no art. 3º do Decreto n o 96.904, de 3 de outubro de 1988, resolve NOMEAR ARMANDO VERGILIO DOS SANTOS JÚNIOR, para exercer o cargo de

Superintendente da Superintendência de Seguros Privados - SUSEP.

Brasília, 20 de agosto de 2007; 186º da Independência e 119º da República. LUIZ INÁCIO LULA DA SILVA Guido Mantega O PRESIDENTE DA REPÚBLICA, no uso da atribuição que lhe confere o art. 84, inciso XXV, da Constituição, e tendo em vista o disposto no art. 3º do Decreto n o 96.904, de 3 de outubro de 1988, resolve EXONERAR, a pedido, RENÊ DE OLIVEIRA GARCIA JÚNIOR do cargo de Superintendente da Superintendência de Seguros Privados - SUSEP.



Contatos e

Divulgações:

faleconosco@sincor-am.org.br

Fone: (92) 3233-5572



HDI

SEGUROS

Tudo pelo seu bem

www.hdi.com.br

1º TAM SEGS *E o campeão foi...*

Toda a categoria de Corretores de Seguros e o Mercado Segurador de Manaus

Êxito total foi a realização do 1º TANSEGS (Torneio Amigos do Seguro) realizado no mês de julho/2007 pelo SINCOR AM/AC/RR; Com um regulamento “diferente”, cujo objetivo principal era o conagraçamento e integração entre todos os seguimentos ligados ao seguro.

Com o envolvimento de 11 Equipes, 26 Instituições, 156 Atletas e um público de mais de 600 pessoas.

Registramos a participação das Corretoras de Seguros: Acapu, Anaue, Consulcor, G G Moura, Gabarito, Itaplus, J C Gomes, Kandaseg, Lesley, Miura, Siel, Takeda E Tamuz, Das Companhias

Seguradoras: Bradesco Auto e Re, Bradesco Vida E Previdência, H D I, Mitisui Sumitomo, Porto Seguro, Sul América e Tóquio Marine, e ainda das Prestadoras e Órgãos: Auto Pronto, Hapvida, Oficina Campos, Oficina Via Marconi, Ponto Norte e SINCOR-AM/AC/RR.



O torneio foi “apitado” por juizes da Federação Amazonense de Árbitros (foto 1), distribuiu 7 Troféus e 45 medalhas (foto 2), e ao final à alegria foi geral (foto 3).



Foto 4. Diretor Antonio Ventura entrega Troféu de Melhor Artilheiro ao Sr. Dorival da Silva (Oficina Campos); Foto 5. Srs. Evaldo Rocha e Marcos Hayashi da Mitsui Sumitomo Seguros recebem o Troféu Disciplina; Foto 6. Charles Ricardo acompanhado do Sr. Alberto Pires-Oficina Auto Pronto, foi agraciado com Troféu Melhor Goleiro.



Diretora Secretária do SINCOR-AM/AC/RR, Sra. Elianete Florêncio entrega troféu de 3º. Colocado ao representante da Oficina Campos (foto 7), Diretor Tesoureiro do SINCOR-AM/AC/RR Sr. Francisco de Assis entregou o troféu de Vice-Campeão ao Sr. José Ribeiro responsável pela equipe G G Moura Corretora de Seguros (foto 8) e Sr. José Francisco Santos da Tóquio Marine Seguros entregou o troféu de Campeão para a Oficina Auto Pronto (foto 9).



(foto 10) Sra. Lorena (Bradesco Vida e Previdência) recebe flores como Torcedora mais assídua, (foto 11) Sr. Carlos Cley (HDI Seguros) da Equipe Acapu Corretora de Seguros em conagraçamento com o presidente do SINCOR-AM/ACC/RR e (foto 12) um momento da disputa.

SEGURO PRESTAMISTA DA BRADESCO VIDA E PREVIDÊNCIA OFERECE BOA REMUNERAÇÃO PARA CORRETOR

Que tal aumentar os rendimentos de sua carteira de seguros com um produto que é de grande aceitação? As empresas que trabalham com operações financiadas como consórcio, construtoras e incorporadoras de imóveis, administradoras de cartões e cooperativas de crédito podem ajudá-lo a incrementar seu faturamento com as vendas do "Seguro Prestamista", produto que garante a proteção adicional para quem tem prestações a pagar.

"Este seguro é atualmente uma das melhores oportunidades de negócio para Corretores", observa Ricardo Biondani, Superintendente Executivo Comercial da Bradesco Vida e Previdência. "É um produto que tem amplo espaço para se desenvolver", diz. O Seguro Prestamista é uma das modalidades de Seguros de Pessoas que mais têm crescido nos últimos anos. Ele é a garantia de que uma empresa receberá o valor da dívida de seu cliente, na eventualidade de ele falecer ou ficar inválido permanentemente antes da quitação da dívida.



Ricardo Biondani: "O Seguro Prestamista é atualmente uma das melhores oportunidades de negócio para Corretores"

De acordo com dados da Superintendência de Seguros Privados (Susep), a receita apurada com a venda do produto até julho de 2007 ultrapassou a marca de R\$ 1 bilhão. De janeiro a junho, a carteira gerou volume de prêmios de R\$ 981,9 milhões, o que significa um aumento de 54,2% em comparação ao mesmo período de 2006, segundo levantamento da Fenaprevi – Federação Nacional de Previdência e Vida.

Ricardo Biondani comenta que a Bradesco Vida e Previdência possui diversos contratos firmados nesta modalidade de apólice, podendo dar suporte aos Corretores que desejam operar neste segmento. "A economia está caminhando bem, há uma oferta maior de crédito e cresce também a preocupação das empresas com a inadimplência", acredita Biondani.

Como proceder

O Corretor que vier a trabalhar com esse produto da Bradesco Vida e Previdência tem boas chances de fazer ótimos negócios junto a empresas de consórcio, construtoras e incorporadoras de imóveis, administradoras de cartões e cooperativas de crédito que possuem o perfil para a colocação do Seguro. Biondani diz que, para que o Corretor ofereça uma proposta de Seguro Prestamista da Bradesco Vida e Previdência, é recomendável estudar previamente as características da operação do seu cliente.

Tendo conhecimento da operação, já temos uma idéia das garantias que podemos oferecer no Seguro Prestamista, para melhor cobrir os seus possíveis riscos. As empresas que fazem esta parceria com a Bradesco Vida e Previdência podem oferecer opcionalmente o Seguro Prestamista aos seus clientes no ponto de venda de seus produtos, no momento do financiamento, repassando o custo do seguro ao cliente ou ainda pagando integralmente este prêmio.

Este tipo de operação, que possui um ticket médio pequeno, quando comparado ao valor da prestação mensal do contrato principal, pode movimentar volumes consideráveis de prêmios mensais oferecendo para o Corretor excelentes oportunidades de ampliar seus ganhos.

*Nesta edição, falamos do Seguro Prestamista Básico. Na próxima, vamos discutir sobre o Seguro Prestamista Proteção Financeira.

Corretor tem sempre mais com a

Bradesco Vida e Previdência ! Seja nosso parceiro

e construa uma Carteira sólida e rentável.

Para mais informações, ligue para uma sucursal de negócios Bradesco Vida e Previdência: (61) 3218-1245, em Brasília-DF; (31) 3214-3303, em Belo Horizonte-MG; (19) 3735-1372, em Campinas-SP; (41) 3222-8330, em Curitiba-PR; (47) 3026-9957, em Joinville-SC; (51) 3026-9118, em Porto Alegre-RS; (21) 2503-5255, 5410 ou 2503-5416, Rio de Janeiro; (71) 3327-7322, em Salvador-BA; (11) 3265-5651 ou (11)3265-5952, em São Paulo - SP.



Bradesco Vida e Previdência

www.bradescoprevidencia.com.br



O SINCOR-AM/AC/RR parabeniza e deseja pleno êxito ao Sr. Francisco Duarte Ferro da Bradesco Seguros e Previdência (foto); Colocando-se ao dispor no que lhe for necessário ao desempenho de mais essa sua nova função, somando-se os esforços em desenvolvimento do Mercado Segurador da Região.

O Sindicato das Seguradoras do Norte e Nordeste, com sede em Recife - Pernambuco finalizou a estruturação das representações em todos os estados de sua base territorial.

As representações serão exercidas nos estados pelos executivos de seguradoras associadas. São eles: Alagoas - Saulo Vida da Porto Seguro; Paraíba - Francisco Alves Souza Neto da Porto Seguro; Rio Grande do Norte - Paulo Ricardo Leite da Porto Seguro; Ceará, Piauí e Maranhão - Eduardo Fázio da SulAmérica ING; Pará e Amapá - Alecsandra Paula Tosin da Bradesco; Amazonas e Roraima - Francisco Duarte Ferro da Bradesco; e Rondônia e Acre - Clayton de Souza Queiroz da Bradesco.

Segundo o presidente do Sindicato das Seguradoras do Norte e Nordeste, Múcio Novaes, o objetivo das representações é o de viabilizar a articulação institucional com o mercado local, com os corretores de seguros (Sincor's), com as autoridades governamentais, imprensa e os diversos segmentos representativos da sociedade civil. Desta maneira estamos atendendo à necessidade de garantir a mais ampla cobertura territorial para o novo modelo de representação institucional do mercado segurador, afirmou.

Em carta direcionada aos seus clientes a Shizen Veículos Ltda (Concessionária Honda em Manaus) vinha, inadequadamente, alertando aos segurados, que utilizavam seus serviços, que a demora quanto ao atendimento ocorria em face à “regras das seguradoras” e “mesmo o corretor dizendo que o processo de reparação estava autorizado, não implicava que realmente a haviam recebido formalmente”.

Em dialogo realizado entre o representante das seguradoras Sr. Francisco Duarte Ferro, o Presidente do SINCOR-AM/AC/RR Sr.

Gilvandro Guedes de Moura, com o apoio decisivo da Corretora Lesley Adm. Corretora de Seguros e o Gerente Geral daquela empresa o Sr. Emanuel Trigueiro; Ficou esclarecido que o impasse devia-se a falta de esclarecimentos, que naquela oportunidade ocorreram, gerando assim, a suspensão da entrega de tal correspondência, bem como ficando aberto a conversações, sempre que dúvidas venham a surgir; Exemplo a ser seguido, e consequentemente gerando o agendamento de reunião entre Corretores, Seguradoras e Prestadoras de Serviços.



Presidente do SINCOR-AM/AC/RR (Gilvandro G. Moura), Gerente Geral da Shizen Veículos (Sr. Emanuel Trigueiro), Corretora Lesley e Representante das Seguradoras (Sr. Francisco Duarte Ferro).

SINCOR-AM/AC/RR e Poderes Legislativo e Executivo de Manaus

Em 16/07/2007 a Diretoria Executiva do Sindicato dos Corretores de Seguros dos Estados do Amazonas, Acre e Roraima estiveram reunidos com o Vereador Massami Miki discutindo assuntos de sumo interesse da categoria dos Corretores de Seguros e Mercado Segurador de Manaus. Já no dia 25/07/2007 a Comissão Para Assuntos Governamentais e o Edil Vereador se fizeram presentes em Audiência Particular com o Ilmo. Prefeito do Município, Sr. Serafim Correa, que, face a relevância da pauta, os acolheu cordialmente e com a dignidade merecedora.

Na oportunidade o SINCOR-AM/AC/RR foram apresentados números referentes a categoria representada numa visão macro (nacional) em comparativo a nível internacional, bem como no Estado do Amazonas e Município de Manaus. Tais números causaram surpresas e a palavra de empenho do Governo Executivo e Legislativo em “trabalharem” para o desenvolvimento deste segmento e consequentemente a geração de renda para a Capital Amazonense, não só quanto a evitar evasão de divisas mais sobretudo pela geração de empregos que deverão surgir com a realização dos Serviços de



Massami Miki

Seguros pelos profissionais corretores.

Destacaram-se como foco: Redução do ISS para a categoria, A Execução plena, com fiscalização, quanto a realização dos Contratos de Seguros por todas as empresas estabelecidas em Manaus (CEP de Risco 69.000) via Corretoras de Seguros locais e ainda a implantação da Cultura de Seguros nos estabelecimentos de ensino do município, reconhecendo-se que a matéria é de cunho social.



Da esquerda para direita: Representante do Poder Legislativo-Vereador Massami Miki, Representante das Seguradoras- Edson Alves da Unimed Seguros, Executivo-Prefeito de Manaus Sr. Serafim Correia, Presidente do SINCOR-AM/AC/RR-Sr. Gilvandro Guedes de Moura e o Vice-Presidente/Diretor de Formação do SINCOR-AM/AC/RR Sr. Jair Antonio Martins Fernandes

AUTO PRONTO LTDA.
**OFICINA
LANTERNAGEM
E PINTURA**

FIAT

**SERVIÇOS MULTIMARCAS
CONVÊNIO COM SEGURADORAS**
Rua Major Gabriel, 1735 - Pça 14
Fone: 3633-3110 - Fax: 3633-3060
autopronto@vivax.com.br

CORRETOR
SESC-AM
PLANO DENTALVIDA E
SEGURO SAÚDE BRADESCO

São alguns dos convênios que o SINCOR disponibiliza para os Corretores filiados. Usufrua seus direitos! Mais informações, contate o SINCOR, fones 92 3233-5572 ou 3184-2572.

Mercado Local

Município tem perdas nas contratações de seguros



Gilmar Nascimento

A evasão de ISS decorrente do serviço prestado por seguradoras paulistas que prestam serviço para as empresas do PIM (Pólo Industrial de Manaus) foi criticada pelo segundo vice-presidente da Câmara Municipal de Manaus, o vereador Gilmar Nascimento. O parlamentar apresentará um projeto de lei para evitar essa evasão de tributos do município. O vice-presidente citou como exemplo a cidade de São Paulo, que alterou sua legislação do ISS. "Em todas as operações de prestações de serviços feitas em São Paulo, mesmo que com empresas de fora, o produto do ISS fica no município", explicou. Gilmar Nascimento lamentou que a situação seja diferente em Manaus. Ele explicou que grande parte das corretoras que fazem a cobertura patrimonial das empresas do pólo industrial é paulista e, por isso, o produto das comissões fica para o corretor, que paga o ISS na capital paulista.

Manaus perde

Gilmar Nascimento informou que o posicionamento do Superior Tribunal de Justiça diz que o imposto deve ser pago na cidade onde é prestado o serviço. "As seguradoras de outros Estados poderão continuar trabalhando, mas terão que ter registro e cadastro aqui e contribuir com a receita do município de Manaus", declarou.

O vereador disse que o valor do ISS retido na fonte é estimado em torno de R\$ 21 milhões. "Temos uma evasão muito grande, que daria para a cidade de Manaus se destacar como a cidade que mais arrecada ISS, e esse produto com certeza geraria mais empregos e serviços públicos", destacou.

Para discutir o assunto, o parlamentar realizará uma audiência conjunta com as CCJ (Comissões de Constituição e Justiça) e Economia e Finanças. Segundo Gilmar, serão convidados vários setores como o Ministério Público, Federação das Indústrias do Estado do Amazonas, corretoras de seguros e prefeitura. "Vamos tentar realizar a audiência na primeira semana de agosto", falou.

Os vereadores Massami Miki (PSL) e José Ricardo (PT) apoiaram a iniciativa de Gilmar. Massami informou que discutiu o assunto com o prefeito Serafim Corrêa e que estaria reunindo com as entidades ligadas à seguridade no Amazonas. "Se formos calcular o montante de recursos que o município perde veremos como é grave o problema", afirmou. José Ricardo parabenizou a iniciativa que prevê o aumento da receita sem onerar a população.

17/07/2007 - JORNAL DO COMÉRCIO AM

Acidentes | Aeronáutico | Agrícolas | Automóvel | Consórcio Imobiliário | Decessos | Garantia
Lucros Cessantes | Obras Civis | Patrimonial | Previdência Complementar | RC Profissionais
Riscos Diferenciados | Riscos Residenciais | Transportes | Vida em Grupo | Vida Individual

Acesse nosso site
www.mapfre.com.br



MAPFRE
SEGUROS

Asseguramos sua qualidade de vida

0800 775 1000
4002 1000

Colaboração

Em notícia

Valorize os números na hora de tomar uma decisão

O consultor Gustavo Cerbazi, especialista em finanças e articulista da revista Você S/A, em palestra que realizou para corretores de seguros em Goiânia, evento patrocinado pelo Sindicato dos Corretores de Seguros de Goiás, declarou que é preciso “valorizar os números na hora de tomar uma decisão”.

Trazendo esta afirmação para o cotidiano do corretor de seguros, cabe a pergunta: será que o profissional Corretor de Seguros está realmente valorizando os números na hora de tomar uma decisão?

A complexidade da operação de uma corretora é enorme, mas entre um dos itens a serem analisados, a cotação/negociação do seguro é um dos mais importantes. Responda às perguntas abaixo:

Você é um corretor que delega as cotações para um assistente e até mesmo a negociação da renovação, sem analisar qual a melhor cotação para o interesse financeiro da corretora e que ao mesmo tempo agregue valor ao segurado?

Pela falta de tempo para analisar e escolher as melhores cotações feitas por seu assistente, ou até mesmo por você, começa a negociação sempre pelo menor preço apurado, se esquecendo de analisar as implicações desta ação para a sua corretora e para o cliente?

Mesmo por uma pequena diferença de prêmio, você valoriza a possibilidade de aumentar o percentual de comissão e para isto não hesita em mudar a seguradora, mas não avalia que este aumento no percentual não significa aumento da comissão em dinheiro e nem vai gerar benefício ao segurado?

Você adora promoções relâmpagos que conseguem reduzir substancialmente o custo do seguro num determinado ano, mas que expõem sua corretora à redução da remuneração e o segurado ao dissabor de ter que procurar outro corretor no outro ano, pois a cotação recebida daquela seguradora ficou muito acima do que ele esperava e só para conferir ele vai dar uma “olhada” no mercado?

Pois então, todas as cinco questões acima são exemplos de tomadas de decisão sem a devida valorização dos números. São decisões tomadas no ímpeto do vendedor, que pela sua característica própria, e muito positiva, diga-se de passagem, se sobrepõem àquela avaliação mais apurada dos resultados que estas ações vão gerar para o caixa da corretora.

Refleta sobre estas questões e vá à luta. Se, por acaso, você percebe que está sendo envolvido em alguma situação como as descritas acima, tenha sempre em mente: Valorize os números na hora de tomar uma decisão. Boas Vendas !!!

Angelo Vargas Garcia

HDI Seguros S.A - Regional Centro-Oeste/Norte



Em mais duas etapas da Ação Social CORRETOR AMIGO SOLIDÁRIO o SINCOR-AM/AC/RR com a imprescindível e decisiva colaboração dos Corretores Seguros, efetuou entregas de donativos ao Abrigo Infantil e Escola Monte Salém.

Durante todo o mês de julho a MAPFRE SEGUROS desenvolveu arrecadação de leite em pó, a qual fez entregar em conjunto com o SINCOR-AM/AC/RR. Destacando-se ainda as doações efetuadas pelas Corretoras de Seguros: LESLEY ADM. e GG MOURA de leite NAN, face aquele abrigo ter acolhido recentemente criança recém nascida.

Louça Sanitária doada pelo SINCOR-RO (SINDICATO DOS CORRETORES DE SEGUROS DO ESTADO DE RONDONIA) em deferimento especial do Sr. Presidente Geraldo Cavalcante; pela J.S.CORRETORA e ADM DE SEGUROS LTDA do Sr. Prado e J.C. NETO CORRETORA e ADM DE SEGUROS LTDA do Sr. João Candido Neto.



Com o tema: “O Mercado de Seguros e o Consumidor de Seguros” o SINCOR-PA realizou nos dias 28 e 29 de junho/2007 o X SACS - SIMPÓSIO DE APERFEIÇOAMENTO PROFISSIONAL DE CORRETORES DE SEGUROS. Presentes ao evento cerca de 220 profissionais do mercado de seguros que teve a participação do prefeito de Belém, Duciomar Costa, Vereadores, o presidente da Escola Nacional de Seguros (Robert Bittar), dos Diretores da FENACOR (Cláudio Simão e Paulo Tomás). Presidido pelo Sr. Fábio Lucio Costa, o evento foi prestigiado também pelos presidentes dos SINCOR'S do Amazonas (Gilvandro Moura); Rondônia (Geraldo Cavalcante); Pernambuco (Carlos Vale); Goiás (Joaquim Mendanha); Distrito Industrial (Dorival Alves); Paraíba (Edvan Vasconcelos); Santa Catarina (Odair Roders) e Mato Grosso (Celso Teixeira).



lincsvistorias@vivax.com.br
lincsm Manaus@hotmail.com

1. Av. Efigênio Sales, 2.600 loja 05 - Aleixo

Referência: Dentro do Posto Shell localizado em frente ao Cd. Efigênio Sales

Atendimento:

De Segunda a sexta-feira: das 08:30h às 17:30h

Sábado: das 08:30h às 11:30h

Telefones: (92) 3634-4707 e (92) 3642-5788

Obs: Vistoria em caminhões somente neste posto.

2. Av. Constantino Nery, 503 - Presidente Vargas

Referência: Dentro da HC PNEUS

Atendimento:

De Segunda a sexta-feira: das 08:00h às 17:30h

Sábado: das 08:00h às 12:00h

Obs: Em dias chuvosos, priorizar este posto.

Senhor corretor não se esqueça de efetuar seu cadastro em nosso site!

www.linces.com.br



Direito & Seguro

Cuidado com as pronúncias

Seguro de vida, mata?

Vou tomar a liberdade e fugir um pouco do foco da coluna que seria abordar assuntos polêmicos à luz do direito, mas é bom variar.

Considero-me uma pessoa esclarecida e com poucas ou quase nenhuma superstição.

Mas ocorreu um fato comigo que com certeza deve ocorrer com outros, e acredito que deva ser um problema a ser superado com ajuda dos amigos corretores.

Sou Professor de uma instituição superior que resolveu mudar de banco, com isso tive que abrir uma nova conta corrente.

Quando cheguei ao banco o atendente foi buscar um envelope que já constava todos os produtos que poderia dispor.

Começou com o talão de cheque, ótimo! Cartão de Crédito, aceitei! Um empréstimo com limite pré-aprovado, achei interessante! Limite de cheque especial, tranqüilo! Uma conta poupança com depósitos pré-programados, vamos lá! Estava aceitando tudo.

Por último, o atendente muito simpático me ofereceu uma apólice de seguro de vida, pagaria por ela a pequena quantia de R\$ 30,00 (Trinta reais), por mês e deixaria R\$ 150.000,00 (cento e cinquenta mil reais) aos meus beneficiários.

Amigos Corretores! Aí surgiu um problema que só os Senhores poderão resolver. No momento que comecei a ler a apólice, me veio um monte de bobagens na cabeça, lembrei-me de um amigo muito querido que dias antes de seu falecimento, fez um seguro de vida que foi motivo de comentários em seu velório. Os amigos diziam: "Poxa! Vocês sabiam que ele fez um seguro há poucos dias, parece que estava adivinhando!"

Pois é! Neste momento fiquei pensando, será que se fizer o seguro vou morrer!

Claro que não, mas até agora estou pensando se farei ou não. Claro que muitos estão pensando: "Um cara que se diz esclarecido agir dessa maneira, quanta ignorância", pode ser! Mas, Por Favor! Me ajudem a superar essa bobagem e me convençam a assinar o seguro, sem que eu pense que vou morrer.

Vamos fazer o seguinte: Mandem mensagem para o meu e-mail, a melhor será publicada no próximo número do jornal, ok!

Até lá!

Jean Pierre Bessa • besssaassociados@vivax.com.br

Dúvidas ou contribuições podem ser enviadas para o e-mail sincoram@internext.com.br, discriminando no campo do ASSUNTO o nome da coluna, ou pelo fone: (92) 3233-5572

Corretor - Subst masc - Agente de negócios cuja função consiste em aproximar as partes interessadas em determinada transação.

A semântica da palavra corretor é a de agente de negócios, algumas seguradoras chamam de parceiros ou colaboradores, nas agências bancárias e concessionárias denominam consultor. Seja qual for a denominação que receba o corretor, na verdade, é um grande vendedor, grande porque vende o abstrato, aquilo que não se vê, ou melhor, o que não se quer ver, os tais prejuízos eventuais. E para tal função faz-se necessária uma observação no tocante à linguagem, expressões errôneas, vocabulário pobre, gírias, expressões corriqueiras devem ser banidas no momento da venda. Mas o nosso propósito aqui é apresentar algumas dicas de palavras e expressões que geralmente são mal empregadas por alguns profissionais desta área; segue então:

- A palavra menos não varia, ou seja, não há "menas" propostas a transmitir e sim menos propostas.

- A palavras meio (advérbio) também é invariável logo a cliente ficou meio chateada e não "meia" chateada

- A palavra correta é privilégio e não privilégio, então somos privilegiados por trabalharmos com as melhores seguradoras do país.

- A palavra mesmo varia de acordo com o substantivo a que se refere. Ex: Foram elas mesmas que fizeram o aviso de sinistro e não "elas mesmo"

- Quando uma mulher for agradecer algo deve dizer obrigada, o homem diz obrigado.

- Nunca é demais lembrar a regra básica de concordância nominal - O substantivo concorda com tudo que a ele se refere. Ex: As apólices vencidas devem ser renovadas e não "as apólice".

- A primeira pessoa do presente do verbo trazer é: eu trouxe e não eu trusse- Logo a frase correta é -Eu trouxe seu carnê e não eu trusse seu carnê.

- A palavra gente quando empregada como pronome concorda com o verbo no singular. Ex: A gente chegou cedo para o treinamento e não a gente chegamos...

- A palavra 'pessoal é coletivo, então tudo que concorda com ela fica no singular inclusive o artigo. Ex: O pessoal da matriz não deu a resposta e não "os pessoal da matriz..."

Essas foram algumas incorreções vocabulares orais que eu selecionei para ajudar a aperfeiçoar nosso desempenho no mercado de trabalho. Em outra oportunidade darei algumas dicas das expressões escritas.

Iêda Monteiro - Graduada em Letras pela Ufam - Pós-graduação em psicopedagogia - Mestranda em comunicação - Gerente da Taruá Corret. de Seguros



Você pediu. Nós atendemos.

Na Nova Campeões SulAmérica 2007, você tem muito mais chances de ganhar. Afinal, agora são 3 categorias, 3 premiações e 3 dias de diversão garantida no Club Med.

Transforme suas vendas em pontos e participe pra valer. Acesse sulamerica.com.br/campeoes2007 e conheça o regulamento e todos os detalhes desta campanha de vendas.

SulAmérica

associada ao ING

Entrevista

01 Qual sua cidade de procedência e como se deu o início de sua carreira junto a Tóquio Marine.?

Resp.: Sou proveniente de São Paulo (capital) e atuo no mercado segurador há 24 anos. Meu berço foi a própria Real Seguros, em 1983. Também tive um longo tempo, aproximadamente 12 anos, em corretora de médio porte, com forte atuação em seguros de varejo e corporativos. Isso me permite hoje ter uma visão mais ampla do atendimento aos nossos parceiros corretores. Iniciei na Tokio Marine em Abril/2002.

02 Que Regiões são abrangidas pela sua superintendência e como encontra-se estruturada.?

Resp.: Tenho um grande desafio pela frente: atualmente, sob minha gestão, estão os estados do Amazonas, Rondônia, Roraima e Acre. Nossa base principal de atendimento está situada em Manaus. Possuímos também um escritório em Porto Velho/RO e analisamos neste momento como expandir os pontos de atendimento a outras localidades nos estados acima citados.

03 Como você analisa o trabalho dos Corretores de seguros junto ao mercado de Manaus.?

Resp.: Estou ainda conhecendo o

TOKIO MARINE
Sr: Mauro César
Cerqueira Leite
Suc, Manaus
Superintendência



mercado local e ouvindo todos os nossos parceiros corretores. Tenho observado muito e presenciado algumas ações. É nítida a vontade destes parceiros em conhecer novos produtos e formas de comercialização, para atender as demandas que estão surgindo. Vejo com preocupação o futuro, pois é certo que aquele corretor que não se atualizar e se especializar, infelizmente, vai perder mercado. Entretanto posso afirmar que Manaus possui grande potencial em seguros gerais, além de ser uma bela cidade e estar em franco crescimento.

04 Quais as ações da Tóquio Marine para o fechamento dos Objetivos em 2007.?

Resp.: Este é um ano de muitas mudanças e trabalho para nós, estamos divulgando nossa marca e novos produtos, promovendo ajustes para manutenção e crescimento das carteiras.

05 Sobre a atual administração do SINCOR-AM.AC. RR, qual sua análise.?

Resp.: Tenho presenciado alguns eventos e acompanhado notícias sobre o trabalho que vem sendo feito pelo Sincor, de suma importância para o aprimoramento e treinamento dos corretores locais. Tudo direcionado no sentido de colocar este profissional com o pé no futuro. Acredito que o Sincor está no caminho certo e apoiaremos no que for possível.

DESTAQUES SUL AMÉRICA

Em Reunião realizada em 02/08/2007 no Adrianópolis Apart Service-Manaus AM, a SUL AMÉRICA SEGUROS fez entrega dos prêmios das Campanhas de CAMPEÕES SUL AMÉRICA - 2* RODADA (MAIO/JUNHO/2007) aos Corretores e Empresas Corretoras de Seguros:

- 1* LUGAR = VICTOR SÉRGIO P. NASCIMENTO - MANAUS/AM.
- 2* LUGAR = J.S. CORR. SEGS.LTDA - MANAUS/AM
- 3* LUGAR = SPIES E CAMPOS CORR. SEGS LTDA - BOA VISTA/RR

E ainda, dos cheques aos que alcançaram a Remuneração Adicional referente à Participação nos Lucros - Programa Prêmio - Comissão Adicional do Produto AUTO SulAmérica. Considerado um dos mais completos Programas de Remuneração Adicional ao Corretor de Seguros no produto AUTOMÓVEL:

- SPIES E CAMPOS CORR - BOA VISTA/RR
- ADONIS CORR - MANAUS/AM
- A.A. BRAGAJR. CORR. - MANAUS/AM
- MONTE RORAIMA CORR - BOA VISTA/RR
- MARUAGA CORR. - MANAUS/AM
- SIEL CORR - MANAUS/AM
- LESLEY CORR - MANAUS/AM
- VILARICA CORR - MANAUS/AM;

Já no dia 03/08/2007 foi realizado um café da manhã no Aipana Hotel na Cidade de Boa Vista-RR para as devidas congratulações com os Corretores de Seguros daquela Cidade.

O PROGRAMA NÃO TERMINOU, MUITO PELO CONTRÁRIO, JÁ INICIOU EM 01.07.07, SENDO QUE EM DEZEMBRO VAMOS FAZER UMA PARCIAL E ADIANTAR 30% DO VALOR PROJETADO.

TODOS OS CORRETORES TÊM COMO PARTICIPAR, BASTA PRODUZIR UM MÍNIMO DE 7 ITENS MÊS NA SAS, TER UM CUSTO TOTAL (SINISTRO + COMISSÃO) ABAIXO DE 70%, RENOVAÇÃO SAS CASO HAJA SUPERIOR A 75% E CRESCIMENTO EM CIMA DO MESMO MÊS OU PERÍODO DO ANO ANTERIOR.

Informaram:

Karen Rodrigues Nazaré (Gerente de Vendas) e Wilson Sutter (Gestor/Ger. Vendas)- 019 Manaus.



Em visita



Em visita ao SINCOR-AM/AC/RR a Sra. Fernanda Paula Catunda (Gerente Geral) da CAPEMI PREVIDÊNCIAS E SEGUROS em Manaus, foi recepcionada pela presidência.

Tendo apresentado a nova estrutura e trabalhos desenvolvidos pela entidade, se entabulou a perspectiva da realização de evento para exposição daquela Cia. junto ao mercado de Corretores de Seguros local.



Com satisfação e honradez a presidência do SINCOR-AM/AC/RR recebeu em sua sede os Srs. Marcos T. Hayashi (Gerente de Sucursal) e Evaldo Rocha (Executivo de Contas) da MSIG - MITSUI SUMITOMO SEGUROS.

E, mais uma vez, em reciprocidade, se declarou parcerias entre os Corretores de Seguros de Manaus, gerando entendimentos entre os Corretores de Seguros e as Companhias Seguradoras.

Presente em Manaus para a realização dos Exames para Habilitação de Corretores de Seguros, nos dias 23, 24, 25 e 26/07/2007 a professora Roseane Maria Rocha (ESCOLA NACIONAL DE SEGUROS) se fez presente ao SINCOR-AM/AC/RR, tendo ainda visitado órgãos como SENAC e SEBRAE em prol de parceria a ser desenvolvida na realização do Curso Presencial para Formação de Corretores de Seguros, com perspectiva para o ano de 2008.



Sempre simpático e atuante o Sr. Adailson Cordovil (representante regional da HDI Seguros), estando em Manaus, visitou o SINCOR-AM/AC/RR, sendo recebido pelo Presidente e Vide-Presidente Srs. Gilvandro G Moura e Jair A Martins Fernandes (respectivamente).

Na oportunidade reiterou as intenções daquela Cia. Seguradora abrir escritório de representação na Capital do Amazonas já no início do próximo ano.



O Corretor de Seguros, Sr. Osvaldo Sábio da SÁBIO CORRETORA DE SEGUROS, da cidade de Boa Vista/RR, que fica sob a jurisdição do SINCOR-AM/AC/RR, esteve em Manaus e fez questão de visitar a sede do Sindicato, onde foi recebido pelo Presidente.

Tecendo elogios sobre a nova administração, ficou pré-agendado a ida de comitiva representativa da entidade ao Estado de Roraima, no intuito de se, possivelmente, estabelecer uma Delegacia Regional naquela cidade.

FORMAÇÃO & CULTURA

Relações entre Produtividade/Ética e seus Reflexos no Mercado de Seguros



As Relações entre Produtividade/Ética e seus Reflexos no Mercado de Seguros e na gestão moderna de negócios abordando:

Os ciclos de produtividade pós-revolução industrial; Os conceitos relativos à competitividade empresarial, competição e cooperação; Os fundamentos da ética profissional; Os reflexos das atitudes e do comportamento pessoal, tanto nas organizações como no mercado de seguros; As relações entre ética/responsabilidade social e lucratividade; A construção de novas e melhores bases de relacionamento interpessoal no mercado segurador; A importância da ética para a redução e resolução de conflitos e para a auto-regulação em seguros.

Foi a Palestra brilhantemente ministrada por Henrique Arruda, Graduado em Engenharia Civil pela Universidade Federal de Santa Catarina. Pós-graduado em Engenharia de Segurança do Trabalho pela Faculdade de Engenharia de Joinville. Habilitado Corretor de Seguros pela Funenseg. Especializado em Marketing pela Escola Superior de Propaganda e Marketing. Mestre em Administração de Empresas pela Universidade Regional de Blumenau. O evento contou com mais de 100 participantes e foi realizado no dia 18/07/2007 no auditório do SEBRAE/MANAUS, numa realização ESCOLA NACIONAL DE SEGUROS e SINCOR-AM/AC/RR com apoio das seguradoras: MAPFRE SEGUROS e PORTO SEGURO SEGUROS.



Modelos de Gestão para Corretoras de Seguros



O consultor e professor da Escola Nacional de Seguros – Funenseg, Wagner Attina, apresentou, em 01/08/2007, para corretores de seguros do Amazonas, a palestra “Modelos de Gestão para Corretoras de Seguros”, já realizada, com sucesso, em várias regiões do país.

No evento, organizado pelo Sincor-AM, o palestrante mostrou para a platéia como é possível medir e analisar sua estrutura organizacional e tomar medidas de otimização com critérios científicos. A palestra foi realizada no Adrianópolis Apart Service, em Manaus e contou com a presença maciça dos Corretores de Seguros como de seguradores a exemplo dos Srs. Edson Alves da UNIMED SEGUROS e Duarte Ferro da BRADESCO AUTO/RE.

Comunicação Eficaz e Marketing Profissional

É o tema da próxima palestra a ser ministrada pela Professora Eunice Mendes, no dia 13/09/2007. Agende-se.

Corretor, agora é a sua vez de anotar os pedidos.

Chegou o Porto Seguro Bares e Restaurantes.

Para mais informações, consulte seu produtor.

